

Министерство науки и высшего образования
Российской Федерации
**Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Луганский государственный университет
имени Владимира Даля»**

**Стахановский инженерно-педагогический институт (филиал)
федерального государственного бюджетного образовательного учреждения
высшего образования
«Луганский государственный университет имени Владимира Даля»**

Кафедра социально-экономических и педагогических дисциплин

КОНСПЕКТ ЛЕКЦИЙ
по дисциплине
«ОСНОВЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ТЕОРИИ»
для студентов направления подготовки
Профессиональное обучение (по отраслям),
профиль «Экономика и управление» (в 2-х частях).
Часть 2

Луганск 2023

УДК 33(075.8)

*Рекомендовано к изданию Учебно-методическим советом
ГОУ ВО ЛНР «ЛГУ им. В. ДАЛЯ»
(протокол № от . .2023 г.)*

Конспект лекций по дисциплине «**Основы экономической теории**» для студентов направления подготовки Профессиональное обучение (по отраслям), профиль «Экономика и управление» (в 2-х частях). Часть 2. / Сост.: Д.С. Варнавская. – **Стаханов**: ФГБОУ ВО «ЛГУ им. В. Даля», 2023. – 50 с.

Конспект лекций содержит 4 лекции, описание которых сопровождается теоретическими сведениями. К каждой теме приведены вопросы для самопроверки, список рекомендованной литературы.

Предназначен для студентов профиля «Экономика и управление».

Составитель: ст. преп. Варнавская Д.С.

Ответственный за выпуск: доц. Карчевская Н.В.

Рецензент: доц. Петров А.Г.

© Варнавская Д.С., 2023

© ФГБОУ ВО «ЛГУ им. В.ДАЛЯ», 2023

ВВЕДЕНИЕ

Процесс трансформации экономической системы сформировал потребность в экономических знаниях почти всех слоев населения. В этих условиях возрастает роль экономического образования, что значительным образом предопределяет необходимость дальнейшего повышения ее качества, особенно в условиях экономического кризиса. Осуществлению этого способствует изучению курса «Основы экономической теории».

Курс «Основы экономической теории» является очень важным в процессе подготовки специалистов в высших учебных заведениях и рассчитана на изучение курса на лекциях, отработки теоретического материала, а также самостоятельное изучение дисциплины.

Общей целью изучения этого курса является формирование системы знаний по предмету «Основы экономической теории», основных теоретических концепций, форм, направлений и основного инструментария экономических отношений.

Цель курса состоит в том, чтобы помочь студентам понять и изучить сущность социально-экономических отношений, выяснить экономические законы современной рыночной экономики и применять теоретические знания при решении экономических задач.

Конспект лекций составлен в соответствии с рабочей программой дисциплины и предназначен для студентов дневной и заочной формы обучения.

Тема 6. Сущность, структура и типы экономических систем.

1. Понятие экономической системы, ее внутренняя структура
2. Структура и механизм функционирования экономической системы
3. Структурная целостность, принципы построения и движущие силы экономической системы
4. Проблемы конвергенции экономических систем

1. Понятие экономической системы, ее внутренняя структура.

Экономическая система, содержание которой мы должны выяснить имеет разветвленную структуру, целую систему отрядов ее функционирования и развития. Источником развития экономических систем, перехода экономической системы в более развитую являются внутренние разногласия, их глубина и острота определяют, можно ли усовершенствовать систему путем последовательных реформ, перейдет ли она на высший этап развития, как например, эволюция экономической системы капитализма; или она настолько неэффективна, что только революционные методы, то есть его ликвидация, замена новой системой могут обеспечить социально-экономический прогресс, как это видно на примере нашей страны, если речь идет об устранение административно-командной системы и переходе к рыночной экономике.

Тема посвящена выявлению сути и структуры экономических систем, их составных частей, взаимосвязи и взаимодействия. Причем, речь идет не просто о наборе разных элементов, а об их иерархическом построении, где есть основные элементы, которые определяют природу экономических систем, их функционирование и развитие.

Экономическая система как форма организации общества

Прежде всего следует отметить, что основу экономической системы составляет общественное разделение труда, поскольку специализация предприятий по производству отдельных продуктов и тем более их частей - узлов, деталей порождает постоянные экономические связи, превращает народное хозяйство в единое целое. Поэтому экономика любого общества - это не накопление фабрик, заводов, сельскохозяйственных, торговых и

других учреждений. Общественное разделение труда превращает их в неотъемлемые части общественного производства. Если, например, предприятие производит автомобили, оно связано с многими другими предприятиями разных отраслей, которые поставляют комплектующие изделия. Сбой в одной звене сразу вызовет цепную реакцию.

Современные продуктивные силы, которые базируются на развитом общественном разделении труда, являются составной структурой взаимосвязанных областей и производств.

Вместе с тем способ производства включает также производственные отношения как общественную форму продуктивных сил. Поэтому общественное разделение труда означает распределение не только средств производства, но и рабочей силы. Для удовлетворения разных потребностей общества необходимо разное количество определенной массы общественно совокупной работы, которые применяются в разных сферах и областях народного хозяйства, то есть разделение общественного труда в соответствующих пропорциях. Итак, общественная организация труда - это не хаотичное движение рабочей силы, а его распределение и функционирование в строгом соответствии к потребностям общества.

Важно подчеркнуть, что глубокое взаимодействие продуктивных сил и производственных отношений обнаруживается в диалектике обобществления и обособления, которое определяет организационно - и социально-экономическую структуру экономической системы. Развитие продуктивных сил, переход к усовершенствованной технике и технологии усиливает процессы концентрации производства, которое обуславливает развитие разных форм собственности на средства производства, всей системы производственных отношений.

2. Структура и механизм функционирования экономической системы.

Организационная структура экономики определяется ее общественно экономической структурой, то есть разнообразием форм собственности на средства производства. Рядом с государственной собственностью и,

соответственно, государственным сектором экономики, на который, как правило, приходится 35% общего объема общественного производства, широко развиваются личностно-частная собственность, личностно-частный сектор, коллективно-кооперативная собственность и коллективно-кооперативный сектор экономики и др.

Итак, по своей общественной природе современные экономические системы - это многоукладная, или смешанная экономика, в которой взаимодействуют разные формы собственности и хозяйствование.

Следует обратить внимание на то, что современный труд, как составная часть экономической системы, связан с всеми ее элементами. Это связано с тем, что труда является целесообразной деятельностью людей, благодаря которой она приспособливает предметы природы для удовлетворения своих потребностей, а самый человек, его способность к работе - рабочая сила - является одним из решающих факторов производства, главной продуктивной силой общества. Вместе с тем люди осуществляют процесс производства совместно, путем определенной общественной организации труда, на основе определенных форм собственности на средства производства.

Итак, социальный аспект труда, удовлетворение социальных потребностей человека, развитие человека не только как труженика, а и как члена общества, гражданина составляет неотъемлемую часть экономической системы. Это прослеживается в закономерном процессе изменения соотношения между сферой материального производства и социальной сферой в пользу последней.

Из вышесказанного вытекает важный вывод: оптимальное объединение сферы материального производства и социальной сферы, которое предопределяется конкретно-историческими и экономическими факторами, является необходимым условием обеспечения единства экономической, социальной и духовной сторон жизнедеятельности человека, наиболее полной реализации его интересов. Отставание любой из этих сфер неминуемо отрицательно влияет на движение всей экономической системы.

Каждая экономическая система порождает имманентные ей

экономические законы и механизм функционирования и развития. В экономике, как и в любой области общественной жизни, и в природе - сквозь внешнее накопление случайностей прокладывает себе путь необходимость, то есть закономерность развития.

Экономические законы - это законы общественных действий людей. Они проявляются как господствующая тенденция, которая пробивается через всю совокупность явлений и процессов, определяют главные направления развития той или другой сферы экономической жизнедеятельности человека. Хотя законы объективные, возникают и существуют независимо от воли и сознания людей, тем не менее они действуют через деятельность людей. Люди должны познать эти законы и действовать соответственно им.

Составной частью экономической системы является механизм ее функционирования и развития. Необходимо подчеркнуть, что механизм движения экономической системы - это функциональная сторона производственных отношений, которые определяют суть экономической системы, взаимодействие производственных отношений с продуктивными силами и надстройкой. Он включает как глубокие, коренные отношения собственности, то есть ядро производственных отношений, так и организационные структуры, и конкретные формы хозяйствования.

Необходимо различать сущностную, определяющую сторону производственных отношений и функциональную, которая в взаимосвязи с продуктивными силами и надстройкой образует механизм хозяйствования экономической системы. Иначе, если производственные отношения и присущий им экономические законы объективно выступают в виде форм собственности и других экономических категориях - деньги, себестоимость, прибыль, цены, финансы, кредит и т.п., то все в совокупности и составляет механизм хозяйствования экономических систем. Это форма действия и использование экономических законов, или точнее, форма организации общественных действий людей, направленных на реализацию экономических законов. Следует подчеркнуть, что хозяйственный механизм имеет сложную структуру, которая включает

рядом с объективными экономическими категориями, как главными и определяющими, также экономическую роль государства, политико-правовые формы хозяйственных отношений, а также социально-психологические аспекты управления.

Таким образом, экономическая система - это чрезвычайно сложное образование, которое содержит продуктивные силы и производственные отношения, то есть способ производства на данном этапе развития. Вместе с тем в экономическую систему входят надстройка, прежде всего экономическая роль государства, его политико-правовые формы.

В экономической литературе часто можно встретить определение, согласно которому экономическая система сводится к системе производственных отношений. С этим согласиться невозможно. Опыт перестройки экономики, перехода от административно-командной системы к рыночной убеждает, что необходимо не только превратить формы собственности и организационно-экономические отношения (разгосударствление собственности, приватизация, демонополизация экономики и др.), а и существенным образом изменить производственно-технологическую структуру экономики. Без структурной перестройки народного хозяйства, изменения соотношения между трудной промышленностью и потребительским сектором экономики, перестройки системы государственного управления экономикой и перехода на экономические методы регулирования - перейти к рыночной экономике невозможно.

Иначе, экономическая реформа должна охватывать не только производственные отношения, в том числе систему управления экономикой, а и продуктивные силы, их структурную реорганизацию и надстроечные элементы. Только таким способом можно перейти к принципиально новой экономической системе рыночной экономики.

3. Структурная целостность, принципы построения и движущие силы экономической системы.

Принципиально важная черта любой системы, а тем более

экономической, состоит в том, что все ее элементы находятся в глубокой, органической взаимосвязи и взаимодействии; и вдобавок она построенная по иерархическому принципу, согласно которому являются элементы основные, определяющие и подчиненные.

Возникает вопрос: что является определяющим в экономической системе? Существует две основных точки зрения по этому поводу.

Суть одной точки зрения состоит в том, что в экономической системе определяющая роль належит производственным отношениям - отношениям собственности. Именно они обуславливают социально-экономическую природу экономической системы, специфические законы ее функционирования и развития, характер экономических связей между субъектами экономической системы - предприятиями, организациями, индивидами, коллективами, которые выступают в форме горизонтальных - материальных, денежных и информационных потоков, а также вертикальных, прежде всего информационных, связанных с управлением экономикой.

Авторы другой точки зрения утверждают, что экономическую систему необходимо рассматривать как воспроизведенную систему: производство - распределение - обмен - потребление. Она возникает как производственно-распределительная и обменная система, как условие и средство существования и развития общества. Вместе с тем раскрывается и механизм ее функционирования и осуществляется анализ, нахождение причины, факторов кризиса, путей и способов его преодоления.

Но независимо от указанных точек зрения, отличительной особенностью категории «экономическая система» является то, что она не статическая, не застывшая, а живой организм, который находится в постоянном движении. При этом, каждая экономическая органическая система развивается в направлении целостности.

Вместе с тем, неправильно считать, что экономическая система непрерывно и неуклонно возрастает и усовершенствуется. Наоборот, например, экономической системе капитализма присущ циклический характер движения, то есть она проходит последовательные фазы:

экономический кризис, депрессия, оживление, подъем, и обратно в той же последовательности.

Какие же движущие силы экономической системы?

Объединение разных элементов, которые отличаются по многим признакам и темпам развития, неминуемо порождает внутренние разногласия экономической системы. Если говорить коротко, то надо указать, что движущей силой экономической системы является, прежде всего, разногласие между продуктивными силами и производственными отношениями. Производственные отношения, которые отвечают уровню и характеру продуктивных сил, являются могущественным фактором развития последних. Но на практике под влиянием непрерывного научно-технического прогресса продуктивные силы изменяются, а производственные отношения еще остаются старыми, и формы собственности, распределения, другие элементы производственных отношений приходят в разногласие с потребностями развития продуктивных сил, тормозят их возрастание и усовершенствование. Решение этого разногласия достигается усовершенствованием производственных отношений, распределением, изменением форм собственности, других элементов, приведением их в соответствие к состоянию продуктивных сил, которое открывает путь к дальнейшему развитию продуктивных сил.

Важно остановиться еще на одной стороне экономической системы. Речь идет о том, что на определенном этапе развития экономической системы, если вся система производственных отношений изживает себя, их уже нельзя усовершенствовать, а надо заменить качественно новыми. При этих условиях разворачивается глубокий кризис экономической системы, в ходе которого общество создает новые формы собственности, распределения, хозяйствования, то есть новые производственные отношения, которые способны преодолеть спад производства, обеспечить его подъем.

Внутреннее глубокое разногласие существует между производственными отношениями, то есть экономическим базисом, и

надстройкой - политикой, государством, правом. Если экономическая политика, государственное экономическое регулирование, в том числе хозяйственное право, отбивают прогрессивный характер производственных отношений, они активно влияют на развитие продуктивных сил, всей экономической системы. И, наоборот, если экономическая политика, система государственного управления, право отбивают устаревшие производственные отношения, узаконивают их - они становятся тормозом в развитии народного хозяйства.

4. Проблемы конвергенции экономических систем.

Для понимания экономических систем очень важно познать не только сущность и структуру, построение и механизм функционирования, а и закономерности их движения, их взаимосвязь и взаимодействие, что позволяет раскрыть основные тенденции и перспективы их развития.

Западные экономисты давно обратили внимание на то, что экономические системы не только сосуществуют, но и взаимодействуют, и в этом процессе сближаются в области как продуктивных сил, так и экономических, производственных отношениях. Главными направлениями этих процессов является, с одной стороны, возрастание обобществления хозяйства и подъем на этой основе экономической роли государства, а с другой - возрастание роли экономического обособления, которое предопределяет все более широкое использование рынка, рыночного хозяйства. Вследствие этого, как определила теория конвергенции, в условиях рыночной экономики возрастает роль государственного регулирования рыночного отношения, а административно-командная система неминуемо заменяется рыночной экономикой. Это находит проявление во внедрении системы государственного планирования и экономического регулирования, усовершенствовании системы прогнозирования экономического и социального развития в странах с рыночной экономикой.

Расширение использования рыночного отношения в странах, где властвовала административно-командная система, на основе

предоставления самостоятельности хозяйствующим субъектам, усиление стимулов развития общественного производства, товарно-денежных отношений, хотя было фактом, но не давало надлежащего эффекта, так как элементы рыночного отношения приходили в разногласие с чрезмерной централизацией хозяйства, системой централизованного планирования и управления. Поэтому в конечном итоге опыт привел к признанию необходимости замены административно-командной системы рыночной экономикой.

Конвергенция - это закономерный процесс сближения и усиления общности экономических и социальных структур в процессе взаимодействия экономических систем. В основе этого процесса лежит развитие продуктивных сил на основе достижений современной научно-технической революции.

Западные экономисты выдвинули и обосновали теорию, в соответствии с которой общество проходит в своем развитии эпоху индустриализм и постиндустриальную эпоху.

В особенности большим шагом и вместе с тем фактором дальнейшей конвергенции служит переход ряда стран Восточной Европы и бывшего СССР к рыночной экономике. Перестройка отношений собственности, утверждение разнообразия форм хозяйствования, многоукладной экономики означает, что по внешним признакам социально-экономической структуры экономические системы становятся очень близкими. Отличия определяются качественными характеристиками форм собственности.

Под влиянием НТР в социально-экономических структурах развитых стран Запада нарастают тенденции к социализации экономики, которая обнаруживается в создании развитой системы социальной защиты и социальных гарантий для людей, в развитии демократических институтов и учреждений. И в нашей стране перестройка экономики была направлена не только на повышение экономической эффективности производства, а и на создание широкой системы социального обеспечения населения.

Итак, возрастающее сближение систем - это, в сущности, внешнее выражение общего процесса повышения роли общечеловеческих,

общесцивилизационных, общеэкономических факторов в жизни общества. Поэтому конвергенция - это не только сближение и взаимопроникновение двух систем, а и нарастание общечеловеческого содержания в экономических системах.

Процессы конвергенции освещают важные явления в развития человеческого общества и экономики: разрешают глубже понять ведущие тенденции на основе не только взаимодействия двух систем, а и общечеловеческого, общеэкономического и особого, специфического в развития каждой системы и мирового хозяйства в целом.

Контрольные вопросы:

1. Дайте определение понятию экономическая система.
2. Что составляет основу экономической системы?
3. Экономические законы. Дайте определение.
4. Что является определяющим в экономической системе?
5. Какие движущие силы экономической системы?
6. Что такое конвергенция?
7. Как решаются проблемы определения объема и состава производимой продукции и распределения ресурсов между отраслями в странах с рыночной экономикой?
8. Каким образом эти же проблемы решаются в условиях административно-командной экономики?
9. Каковы характерные черты переходной экономики (от административно-командной экономики к рыночной)?
10. Какие формы монополизма в экономике существуют в административно-командной системе хозяйствования и как они отражаются на эффективности ее функционирования?

Литература:

1. Экономическая теория : учебник для вузов / В. Ф. Максимова [и

др.] ; под общей редакцией В. Ф. Максимовой. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва : Издательство Юрайт, 2022. – 592 с.

ЭБС Юрайт <https://urait.ru/bcode/488342> - режим доступа: по подписке

2. Экономическая теория : учебник для вузов / С. А. Толкачев [и др.] ; под редакцией С. А. Толкачева. – 3-е изд., перераб. и доп. – Москва : Издательство Юрайт, 2022. – 481 с.

БС Юрайт <https://urait.ru/bcode/488991> - режим доступа: по подписке

3. Журавлева, Г. П. Микроэкономика: учебник / под ред. Г. П. Журавлевой и Л. Г. Чередниченко. – Москва : ИНФРА-М, 2022. – 415 с.

ЭБС ZNANIUM.COM

<https://znanium.com/catalog/product/1846438>

Тема 7. Собственность, ее объекты и субъекты в экономической системе.

1. Содержание собственности: экономический и юридический аспекты. Место отношений собственности в экономической системе.
2. Эволюция собственности. Разнообразие форм собственности.
3. Сравнительный анализ частной и общественной собственности.
4. Деформация общественной собственности и ее следствия.
5. Необходимость и цель разгосударствления и приватизации.

Перестройка всей системы общественных отношений, настоятельно требует научного анализа собственности на средства производства как основы любого общественного порядка.

Она предопределяет целевое направление производства, характер обмена и потребление, условий и результата товарно-производственной деятельности, социальную структуру общества и др.

Собственность включает в себя многоуровневую, многосубъектную

систему отношений, целую гамму экономических интересов, в преобразовании и объединении которых в наибольшей мере выражается суть экономической реформы, которая проводится.

1. Содержание собственности: экономический и юридический аспекты. Место отношений собственности в экономической системе.

Прогрессивность любого общества определяется прежде всего прогрессивностью системы производственных отношений, т.е. базисом этого общества. Система производственных отношений, как и любая другая система, содержит свой главный, узловый элемент, который пронизывает и связывает ее в единое целое. Им есть собственность на средства производства. В реальной деятельности собственность как социально-экономическое явление, как экономическая категория существует в виде сложной совокупности производственных отношений, которая проявляется в производстве, распределении, обмене, потреблении материальных благ.

Действительно, целью производства является потребление, ради которого и происходит объединение людей в процессе работы, распределении, обмене и потреблении средств и результатов производства. Но потребление обусловлено прежде всего присвоением.

Присваивать всегда означает завладевать, отделять личное от общего. Наиболее объективное значение присвоения состоит в восприятии существующих в обществе условий хозяйствования как реально доступных для собственного использования, в причастности владельца к средствам производства, в разных свободах человека. Это определение процесса, в ходе которого устанавливается фактическая возможность человека распоряжаться по-своему частью средств и результатов производства, осуществлять свою работу.

Отношение собственности как одно целое представляет собой единство экономики и права. Охарактеризовать полностью ту или другую конкретную форму собственности возможно лишь через взаимодействие экономического содержания и права собственности.

Юридические законы о собственности признают основу

общественных экономических отношений, юридическое закрепляют природу и характер социально-экономического порядка. Поэтому не будет слишком сказать, что эти законы представляют собой основной правовой акт регулирования экономической жизни общества. В целом концепция Закона о собственности допускает разнообразие! равноправие форм собственности, разгосударствление и приватизации государственной собственности, демократизацию отношений собственности и экономической жизни общества.

Право собственности - это урегулированные законом общественные отношения относительно владения, использования и распоряжения имуществом.

Право, как надстроечная категория закрепляет, регулирует и предохраняет отношения собственности, которые уже существуют. В правовых отношениях решается вопрос о принадлежности кому-нибудь, а в экономических - проблема количественного присвоения чего-нибудь.

Собственность - это отношения, которые возникают между субъектами собственности по поводу присвоения средств производства и результатов работы.

Отношения собственности на средства производства лежат в основе всей системы производственных отношений любой экономической системы хозяйствования. Но чему же речь идет о присвоении прежде всего средств производства. Форма собственности на средства производства определяет способ объединения непосредственных производителей со средствами производства, взаимоотношения между рабочими, характер распределения продуктов, их обмен и конечное использование, т.е. всю систему производственных отношений.

Присвоение само по себе возможно лишь тогда, когда между разными субъектами устанавливаются отношения относительно каких-то конкретных объектов, когда возникает объединение рабочих со средствами производства.

Итак, структура собственности включает объект, субъект и форму собственности, которая проявляется в характере и способе объединения

непосредственных производителей со средствами производства,

Объектами собственности есть все материальные условия, необходимые для того, чтобы процесс производственной деятельности мог происходить. В целом материально-вещевой основой объектов собственности есть земля, ее недра, леса, воды, животный мир, естественные богатства континентального шельфа, сооружения, средства производства, предметы потребления, денежные средства, средства обороны, интеллектуальная собственность и др.

Субъектами прав собственности могут быть: каждый член общества, каждый производственный коллектив как экономически отделенное самостоятельное звено хозяйственного механизма государственные и общественные организации.

Учитывая, что современная национальная экономика принципиально не может эффективно развиваться, если не будет органически включенное, в систему мировых хозяйственных связей, интеграционные процессы в отношениях между субъектами разных форм собственности неминуемые.

Поэтому субъектами собственности могут быть иностранные государства, международные организации, иностранные юридические лица и граждане.

Глубинной существенной характеристикой отношений собственности есть форма присвоения, которая проявляется в характере и способах объединения объектов и субъектов присвоения непосредственного производителя со средствами производства.

Через эту связь субъект сознает как свои собственные существующие для него условия хозяйствования, или же отчуждение от них. Внутренняя структура форм присвоения реализуется через разные уровни полномочий субъектов по отношению к собственности: распоряжение, владение, пользование.

Распоряжение - это высший уровень присвоения средств производства, которое находит свое отображение в отношениях между субъектами собственности, при которых одни из них могут определять судьбу объектов с точки зрения их использования, обмена, дарения,

уничтожение. Функцию распоряжения выполняет все общество через государство. Речь идет не об административно-бюрократическом государстве, которое имеет свою специфическую заинтересованность, а о государстве, способной через демократические институты максимально отражать интересы всех субъектов присвоения.

Владение - один из уровней присвоения, которое проявляется в отношениях между объектами относительно данного объекта. Данные отношения возникают потому, что средства производства не всегда могут быть эффективно использованные самым владельцем. Он может передавать средства производства другому субъекту, сохраняя статус владельца. Именно этот уровень в своей сути предусматривает аренду как одну из эффективных форм хозяйствования.

Пользование - наиболее низкий уровень полномочий, который отображает отношения между субъектами по поводу непосредственного получения полезных свойств из объектов собственности. Пользование непосредственно объединяет человека с предметом и представляет собой работу, если таким предметом являются средства производства. и чем эффективнее пользователь сможет реализовать эти отношения, тем эффективнее будет производство. Таким образом, все вышеизложенное разрешает определить экономическое содержание собственности на средства производства, который представляет собой многоуровневую и многосубъектную систему отношений присвоения, которые возникают на основе собственности между обществом, коллективами и отдельными работниками в процессе производства предметов употребления, денежных средств, средств обороны, объектов интеллектуальной собственности, других ценностей, которые имеют экономическую или социальную значимость.

2. Эволюция собственности. Разнообразие форм собственности.

Отдельному состоянию и уровню продуктивных сил отвечает присущий им форма собственности. Она может содействовать или тормозить развитие производственных сил.

При первобытнообщинном способе производства, где уровень продуктивных сил был крайне низкий, собственность на примитивные орудия работы и его результаты была общинной, коллективной.

С распадом общинной собственности возникают новые экономические отношения, частная собственность на средства производства и его результаты, а также работника, который становится собственностью рабовладельца, превращается в раба. Частная собственность на средства производства обусловила возникновение классов, имущественной неровности.

С развитием продуктивных сил рамки рабовладельческого общества, основанного на работе рабов, не заинтересованных в росте и усовершенствовании производства, становятся тормозом для их дальнейшего развития. Рабство заменяет феодализмом. В феодальном обществе частная собственность приобретает дальнейшее развитие, в результате чего появляется определенная заинтересованность рабочих в росте производства.

Высочайшего своего развития частная собственность на средства производства достигла при капитализме. Основой основ существования капиталистического производства есть частная собственность, система нанимаемой работы, а главное - эксплуатация наемных работников.

При социализме преобладало трактование государственной собственности как ведущей, более прогрессивной. Это привело к огосударствлению всей экономической жизни общества. Доля государства в основных производственных фондах составляла больше 90%, на судьбу кооперативной собственности приходилось меньше 10%, она рассматривалась как неперспективная форма, искусственно создавались условия ее вытеснения из структуры народного хозяйства.

Существенной особенностью данной системы, в отличие от прежде существующей, есть то, что здесь по-иному определяется приоритет этих форм.

Если раньше он опосредствовался принципом: «наше», а потом уже «мое», то теперь - наоборот. И потому сначала идет собственность граждан,

а потом другие формы. Государство может быть богатым, если зажиточными будут ее граждане.

Частная собственность выражает присвоение средств, а значит и результатов производства, отдельными лицами - владельцами этих средств. При частной собственности, основанной на использовании нанимаемой работы, соединение рабочей силы со средствами производства происходит под командой владельца - властителя этих средств производства. Такие отношения неизбежно определяют присвоение большей части стоимости созданной стоимости владельцем. Характерной особенностью частной собственности есть переход средств производства предметов употребления и имущества данного субъекта к его наследникам.

Частную собственность, как доказывает опыт, необходимо рассматривать в трех аспектах, а именно:

- частная собственность, которая основана на индивидуальной трудовой деятельности без применения нанимаемой работы. Эта собственность отвечает главным образом, мелкому производству (ремесленники, крестьянские хозяйства);

- частная собственность с применением нанимаемой работы но без эксплуатации рабочих;

- частная собственность с применением нанимаемой работы, которая приводит к присвоению большей части созданной стоимости.

В структуре собственности любой страны значительное место занимает общественная собственность, которая выступает в формах государственной, коллективной и кооперативной собственности.

Под кооперативной собственностью понимается форма экономических отношений между людьми по поводу имущества, которое находится в собственности отдельной группы людей и совместно ими используется в производстве. Отличительная особенность кооперативной собственности состоит в том, что каждый работающий выступает как член коллектива, субъект общественной собственности на кооперативное имущество и рабочий, который использует его в процессе работы. Члены кооператива принимают участие в распределении прибылей согласно своей

пая и трудового вклада.

Коллективная собственность на средства арапе - это такая форма экономических отношений между людьми, связанных с условиями производства. Игры, которых объединенный общей целью коллектив вместе владеет, распоряжается имуществом и использует его. В условиях рыночной экономики имеют место разные виды коллективных предприятий, а именно: акционерные предприятия. общества, хозяйственные ассоциации предприятий, а также кооперативы, которые сызнава создаются в промышленности, строительстве и других областях.

Государственная собственность - это тип экономических отношений мыс людьми по поводу условий производства, при которых управление и распоряжение объектом собственности осуществляют органы государственной власти. Во многих странах мира государственная собственность ограниченная отдельными рамками Например, в США на ее судьбу приходится только 20% основного капитала и 40% земли в Великобритании - возле 20% валового внутреннего продукта. Как правило, к государственной собственности принадлежат те предприятия, трансформация которых в коллективную или частную собственность экономически неэффективная или нецелесообразная. Это касается энергетики, транспорта, связи и других областях экономики.

Рассматривая государственную собственность, необходимо выделить отдельно собственность коммунальную (муниципальную). Это такая форма экономических отношений между людьми, что составляется на основе имущества, которое принадлежит ассоциациям граждан, которые проживают в областях, районах и других административно-территориальных образованиях. К этой форме собственности принадлежат жилищный фонд, жилищно-коммунальное хозяйство, предприятия промышленности, сельского хозяйства, транспорта и других областей, которые финансируются из коммунального бюджета.

В целом нужно отметить, что эволюция отношений собственности дает возможность дорогой стране сформировать прогрессивную структуру отношений собственности, которая наиболее полно отвечает ее интересам.

Такая структура обеспечивает эффективное функционирование всей экономики.

3. Сравнительный анализ частной и общественной собственности.

Каждая из вышеназванных форм собственности имеет свои характерные преимущества и недостатки. С учетом этого, задача состоит в том, чтобы сформировать оптимальную структуру, где одна форма дополняла другую, и таким образом, был создан полноценный комплекс отношений собственности.

Если рассматривать частную форму собственности, то для нее характерным есть то, что она обеспечивает условия для высокопроизводительной работы. В условиях частной собственности каждый владелец понимает, что от того, как он будет использовать свою собственность, зависит его материальное положение. Чем больше он выработает прибыли, то при прочих равных условиях, больше останется в его распоряжении. Таким образом, можно отметить, что частная собственность побуждает владельца к поискам нового в увеличении объема производства и тому подобное.

Принципиальное значение имеет и то, что частная собственность обеспечивает экономическую свободу для работы, выбора направления и сферы деятельности. Каждый владелец имеет право самостоятельно покупать средства работы, выработать те или другие товары или услуги, устанавливать соответствующие цены и место продажи, самостоятельно использовать полученная прибыль.

Важным преимуществом предприятий, основанных на частной собственности, есть то, что они быстрее оперативно реагируют на рыночный спрос. Такие предприятия имеют возможность скорее изменять ассортименты продукции, а объем, повышать качество продукции и прочее. Опыт показывает, что и капитальные вложения здесь окупаются значительно, скорее, таким образом, частная собственность, имеет высокую общественную пользу и эффективность. Например, в сельском хозяйстве она дает возможность крестьянам реализовать свое индивидуальное

предпринимательство, обнаруживать самостоятельность, оригинальность, рисковать, пробуждает в людях высокую экономическую активность, Интересы и ответственность за следствия работы, которая значительно влияет на увеличение производства продукции.

Вместе с тем частная собственность не лишена и определенных отрицательных сторон. Так, она порождает зависть, стремление к наживе, атмосферу высокого эмоционального напряжения, связанная с имущественной дифференциацией людей, их прибылей, которая может вести к обострению социальных отношений и другое Кроме этого, частной собственности не по силам решения сложных вопросов, связанных, с развитием научно-технического прогресса, выпуском чрезвычайно сложной промышленной продукции, структурными изменениями в экономике и другое.

В противоположность этому общественная собственность лишена многих преимуществ, которые имеет частная собственность. В тот же время те проблемы, которые не по силам частной собственности, могут быть успешно решенные общественной собственностью. Например, она может концентрировать материальные, труду, финансовые ресурсы общества на важных направлениях развития науки и техники, производства. Только общественная собственность может осуществлять значительные структурные изменения в экономике страны она может также обеспечить преобладающее развитие производства, от которого зависят темпы развития науки и техники.

В условиях рыночной экономики государство может разработать экономическую политику, направленную на широкую поддержку предприятий общественной собственности, на повышение эффективности их функционирование. В отдельных случаях государство может устанавливать разные льготы, выделять дотации и др.

Таким образом, монопольное положение в обществе той или другой формы собственности не может обеспечить благоприятные условия для его развития. Для гармонического развития необходимая такая структура отношений собственности, которая включает разнообразные формы и тем

самым создает условия для развития эффективной рыночной экономики.

4. Деформация общественной собственности и ее последствия.

Отношения собственности при определенных условиях могут быть охвачены глубокой деформацией, которая приводит к снижению активности всей общественной жизни.

Деформация собственности в нашей стране берет свое начало с национализации средств производства. Постепенно устанавливалась монополия государственной формы собственности. В результате чего она стала единой формой собственности, которая культивировалась и распространялась на все сферы, экономической жизни. Колхозно-кооперативная (форма собственности воспринималась как неперспективная, то привело к постепенному и вытеснению из структуры отношений собственности. В тот же время все необобществленные формы, хозяйствование рассматривались как несовместимые с экономическими законами нашего общества. О монополии государственной формы собственности свидетельствует, тот факт, что судьба государства в основных производственных фондах и национальном доходе составляла около 90%.

В этих условиях деформация собственности нашла свое выявление в огосударствлении национального дохода, имущества колхозов, изъятии у работающих коллективов основной части произведенной ими продукции. В результате была установлена жесткая система регулирования сфер и условий найма работников, лимитирование их доходов, имущества и потребляемой. Это привело к тому, что производители оказались полностью зависимыми наемными работниками в государстве. Все это порождало бесхозяйственность и расточительство, привело к ухудшению управления экономикой, кризисной ситуации.

Огосударствление собственности состоялось вследствие слияния власти и собственности в единое целое. На самом деле же власть и собственность - это разные категории, которые образовались на разных основах и имеют разное функциональное свойство. Собственность с

экономической основой для воспроизведения продуктивных сил, а власть связана с управлением общественными процессами.

Вся многоплановость деформации собственности, которые возникли, наиболее полно оказалась в двух тесно связанных между собой явлениях. Во-первых, это становление и господство командно-административной системы управления, которое привело к углублению противоречия между коллективами работающих и органами управления; во-вторых, преобразование человека только в работника, потеря права субъекта собственности. Это привело к тому, что общественная собственность осталась без своего реального хозяина. Средства производства и результаты работы присваивались отдельными институтами государственной власти.

Это полностью вывело работника из отношений собственности. Его отчужденность от условий и результатов производства считается важнейшей причиной глубокого социального кризиса, в котором оказалась страна;

Преодолеть деформацию отношений собственности возможно только на основе коренного их преобразования. Собственно, в их развитии заключается движущая сила, внутренние стимулы прогресса в обществе. Ничто не может уравниваться с собственностью по возможности мотивации к высокопроизводительному хозяйствованию и предприимчивости, направленным на конечные результаты работы.

Исторический опыт показывает, что каждый следующий способ производства более прогрессивен, чем предыдущий благодаря тому, что в нем увеличивается судьба владельцев и тех, кто наделяется их функциями.

Главным критерием развития отношений собственности должна быть возможность преодоления отчуждения работника от объектов собственности и результатов работы. Это возможно сделать прежде всего путем разгосударствления и приватизации собственности.

5. Необходимость и цель разгосударствления и приватизации.

В результате разгосударствления и приватизации должна быть устранена монополия государственной формы собственности,

сформированная, смешанная экономика, в которой равноправными хозяйственными субъектами есть государственные, акционерные, кооперативные, частные и смешанные предприятия.

Важным условием в процессе разгосударствления и приватизации есть обеспечения равноправия разных форм собственности, которые приобретают свое развитие.

Необходимость реформирования, государственной собственности обусловленная тем, что в большинстве случаев эффективность работы предприятий и областей государственного сектора экономики значительно низшая, чем предприятий рыночного сектора. Это объясняется монопольным положением таких предприятий, значительными субсидиями государства на их развитие, а также слабой трудовой мотивацией работников, бюрократизацией управления. В тот же время опыт экономического развития Швеции, Южной Кореи, Таиланду и других стран показывает, что государственные предприятия могут быть эффективными, если они функционируют в условиях конкуренции, развиваются по законам рыночной экономики.

Прежде всего возникает вопрос, который собой представляют разгосударствление и приватизация? Нужно отметить, что разгосударствление - это комплекс мероприятий, направленных на устранение монополии государства на собственность, сокращение государственного сектора экономики и расширение негосударственных форм собственности хозяйствования. Разгосударствление предусматривает демократизацию государственной собственности, передачу функций управления ею местными органами власти и трудовым коллективам. Этот процесс включает формирование разных форм собственности, в том числе и частной.

После разгосударствления наступает приватизация общественной собственности. Это продолжительный процесс изменения производственных отношений, деформированных огосударствлением экономики, Сутью ее являются создания механизма реализации собственности производителя или отдельного коллектива в новых условиях

производства, преобразование владельца на полноправного хозяина, обеспечение ему во всех сферах хозяйственной деятельности прямой зависимости от уровня производства.

Таким образом, можно отметить, что приватизация - это составная часть разгосударствления, основной целью которой является переход объектов государственной собственности в коллективную и частную собственность. Это конкретные пути устранения монополии государства на собственность.

Целью, разгосударствление есть создания реальных условий для преобразования предприятий у свободных товаропроизводителей, формирование рыночной конкуренции, а также устранение обезличения собственности и обеспечение хозяйственного отношения к средствам производства.

Разгосударствление и приватизация направлены:

- а) на устранение монополизма в экономике, создание условий для рыночной конкуренции товаропроизводителей;
- б) на усиление связи собственности и работы, расширение круга реальных собственников средств производства;
- в) на усиление трудовой, хозяйственной, предпринимательской мотивации, рост эффективности производства;
- г) на содействие оздоровлению государственных финансов, стабилизации денежного обращения и др.

Достижение основных целей разгосударствления и приватизации предусматривает соблюдение определенных принципов. Прежде всего, необходимо наметить объекты, которые подлежат разгосударствлению и приватизации. Потом определить организаторов, их функции, разработать механизм разгосударствления и приватизации. Он должен обеспечить передачу права владельца хозяйствующим субъектам - физическим и юридическим лицам.

Процесс разгосударствления и приватизации, как свидетельствует опыт стран Восточной Европы, может осуществляться по мере создания необходимых условий. Сначала приватизируются предприятия торговли,

общественной питание, бытового обслуживания, а также небольшие предприятия легкой и пищевой промышленности. Это так называемая "имела" приватизация. Потом осуществляется разгосударствление и приватизация средних и больших предприятий промышленности, т.е. так называемая "большая" приватизация. Поэтапное осуществление разгосударствления и приватизация связано с тем, что оценку имущества небольших предприятий легче осуществить. В этих условиях скорее решается вопрос о владельце, необходимо меньше средств и др. При этом переход от одной формы собственности к другой осуществляется с минимальным ущербом для экономики страны. Кроме того, осуществление малой приватизации дает возможность получить необходимый опыт для осуществления большой приватизации.

Целесообразно разгосударствление и приватизацию осуществлять в органической связи с демократизацией производства, переходом к биржевой торговле и рыночного ценообразования, перестройкой налоговой системы.

Основными формами разгосударствления и приватизации собственности выступают аренда государственного имущества, акционирование предприятий путем создания акционерных обществ закрытого и открытого типа, выкуп (продажа) государственного имущества на аукционе и др. Выбор конкретных форм разгосударствления и приватизации собственности зависит от ряда условий отраслевой специфики предприятий состояния их материальной базы, экономической эффективности, конкурентоспособности продукции, которые производятся и т.п.

Таким образом, разгосударствление и приватизация активизируют взаимодействие государственной, частной, коллективной собственности, оказывают содействие возникновению смешанных форм собственности, ведут к разнообразным формам экономической жизни. Эти процессы составляют объективные предпосылки развития эффективной рыночной экономики страны, оказывают содействие постепенному вращению ее в мировое интеграционное хозяйство.

Контрольные вопросы:

1. Что такое разгосударствление?
2. Какие факторы и каким образом учитываются при выборе форм собственности?
3. Какие основные формы присвоения?
4. Приватизации. Дайте определение.
5. Если на Вашем предприятии будет проводиться разгосударствление чему Вы отдадите предпочтение: аренде или акционированию?

Почему?

6. Дайте определение собственности как основной экономической категории. Что является структурой собственности?
7. Сравните положительные и отрицательные черты личной, государственной, корпоративной собственности, собственности обществ.
8. Чем единоличное владение отличается от партнерства? Дайте сравнительную характеристику этим видам предприятий.

Литература:

1. Экономическая теория : учебник для вузов / В. Ф. Максимова [и др.] ; под общей редакцией В. Ф. Максимовой. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва : Издательство Юрайт, 2022. – 592 с.

ЭБС Юрайт <https://urait.ru/bcode/488342> - режим доступа: по подписке

2. Экономическая теория : учебник для вузов / С. А. Толкачев [и др.] ; под редакцией С. А. Толкачева. – 3-е изд., перераб. и доп. – Москва : Издательство Юрайт, 2022. – 481 с.

БС Юрайт <https://urait.ru/bcode/488991> - режим доступа: по подписке

3. Журавлева, Г. П. Микроэкономика: учебник / под ред. Г. П. Журавлевой и Л. Г. Чередниченко. – Москва : ИНФРА-М, 2022. – 415 с.

ЭБС ZNANIUM.COM

Тема 8. Товар и деньги.

1. Категории натурального и товарного производства.
2. Товар. Двойственный характер труда, воплощенного в товаре. Закон стоимости.
3. Деньги, их происхождение и сущность. Функции и виды денег.

1. Категории натурального и товарного производства.

Исторически первой из общих экономических форм явилось *натуральное производство*, при котором продукты труда предназначаются для удовлетворения собственных потребностей производителя, для внутрихозяйственного потребления. Потребление здесь зачастую совпадает с производством, что предельно упрощает проблему их увязки.

Такие отношения господствовали в замкнутой первобытной общине, изготавливавшей все необходимое для себя. В основном натуральными были патриархальное крестьянское хозяйство и феодальные поместья. Будучи собственниками земли феодалы либо прямо присваивали труд крепостных, либо получали от них оброк продуктами или деньгами. Во всех этих случаях производственные отношения выступали в «прозрачной», неовеществленной форме, как отношения между самими людьми, а не как отношения между продуктами их труда. Натуральная форма производства возникла как следствие неразвитости общественного разделения труда, когда процесс отпочкования тех или иных его звеньев только зарождался. В этих условиях и появились замкнутые или, как выразился В. И. Ленин, самодовлеющие производственные организмы. Труд носил общественный характер только в их узких пределах.

Натуральная форма производства жестко замыкает все экономические процессы в рамки локальных единиц, не допускает открытия каналов для связей вовне. Рабочая сила столь же жестко закрепляется за данным хозяйственным целым и лишена мобильности. Отсюда и консерватизм натурального хозяйства. Именно особенности натуральной формы

хозяйствования раскрывают «тайну» устойчивости, живучести сельскохозяйственных общин на протяжении тысячелетий. Натуральная форма адекватна такому уровню производительных сил и такому типу производственных отношений, которые определяют крайне ограниченную цель производства, подчиняют его удовлетворению потребностей, незначительных по объему и однообразных, примитивных по характеру.

Товарные отношения стали тем катализатором, который ускорил ломку отношений личной зависимости, стимулировал преобразование натуральных хозяйств в рамки общественного разделения труда. Собственность мелких товаропроизводителей базировалась на их личном труде. Поэтому законы товарного производства стали все более вступать в противоречие с феодальными отношениями, построенными на личной зависимости и внеэкономической принудительности к труду. Товарный характер производства признавал только отношения эк. зависимости товаропроизводителей один от другого, а другие внеэкономические связи, как правило, тормозили их повсеместное распространения.

Товарное производство зарождается как противоположность натуральному хозяйству. Обмен товаров, возникнув «на стыке» общин, то есть в точках их соприкосновения, затем начинает проникать и внутрь их.

ТОВАРНОЕ ПРОИЗВОДСТВО представляет собой определенную организацию общественного производства, при которой экономические отношения между людьми проявляются через рынок, через куплю-продажу продуктов их труда.

Это - специфический способ отношений между производителями и потребителями, измерения труда и включения его в совокупный труд общества. По существу, это не прямая, а косвенная форма общественного признания труда, которая осуществляется не прямо в самом производстве (где он затрачивается), а косвенно в сфере обмена, путем купли-продажи.

Смена натурального производства товарным - длительный и процесс. Выше уже говорилось об устойчивости, консерватизме натурального хозяйства. Оно распространено и в современном мире, а в

экономически слаборазвитых странах существует в массовых масштабах. Отдельные островки натурально-хозяйственных отношений сохраняются и в развитых странах.

Как же идет процесс вытеснения натурального производства? Прежде всего путем втягивания хозяйственных единиц в товарообмен, в акты купли и продажи на основе возникновения и углубления специализации производства. Специализация на изготовлении отдельных продуктов делает необходимым их обмен между производителями. Она же ведет к повышению производительности труда, так что товарообмен становится не только необходимым, но и выгодным. Следовательно, экономия времени выступает движущей силой развития товарного хозяйства.

2. Товар. Двойственный характер труда, воплощенного в товаре. Закон стоимости.

Каждый товар имеет 2 особенности: стоимость и потребительскую стоимость – это способность товара удовлетворять потребность, она определяется в процессе потребления. Каждый товар имеет потребительскую стоимость, но она удовлетворяет потребности не самого ее создателя, а др. людей, т.е. является потребительской стоимостью.

Потребительская стоимость обуславливает полезные вещи.

Полезность – способность товара или услуги удовлетворять потребности потребителя. Совокупность всех потребительских стоимостей составляет богатство общества. В зап. литературе используется понятие граничной полезности потребительской стоимости. Это дополнительная стоимость, которую получает потребитель из дополнительной единицы товара или услуги. Она равна изменению общего количества полезности, деленной на изменение количества товара.

Она интересует создателя лишь постольку, поскольку связана со способностью товара обмениваться на другие товары. Данное свойство товара (обмениваемость) получило название его меновой стоимости. На меновую стоимость наглядно указывает ценник, который сопутствует

товарам при их продаже.

Двойственный характер труда, воплощенного в товаре

Двойственность товара обусловлена двойственным характером труда товаропроизводителя. С одной стороны, это труд определенного вида. Он характеризуется применением специфических орудий и предметов труда, своеобразием производственных операций, профессиональными навыками работника и вполне конкретным результатом - определенной потребительной стоимостью. Поэтому создающий ее труд получил название конкретного труда. С другой стороны, труд - это затрата рабочей силы вообще, безотносительно к ее конкретной форме, частица совокупного общественного труда. В этом своем качестве он называется абстрактным трудом, который и создает стоимость товара.

Таким образом товар представляет собой спорное единство потребительской стоимости и стоимости конкретного и абстрактного труда, непосредственно частого и общественного труда.

Труд вообще и общественный труд (труд на других) существуют на всех этапах развития общества. И в первобытной общине и в патриархальной семье люди, расходуя свою энергию, так "ли иначе трудились друг на друга. Однако стоимость здесь не возникала, товары не создавались. В стоимости, следовательно, воплощается не просто общественный труд, а общественный труд особого рода.

В чем же его специфика? В том, что общественный характер труда в условиях товарного производства является скрытым. Свое общественное значение труд обнаруживает лишь в сфере обмена, то есть уже после своего завершения. Абстрактный труд, создающий стоимость, - это специфически общественная форма труда присущая лишь товарному производству и выражающая отношения обособленных товаропроизводителей.

Данное положение в равной мере относится и к материализации абстрактного труда - стоимости. Она не естественное, а сугубо общественное свойство товара.

В основе стоимости лежит общественный труд, означающий, что люди трудятся друг на друга. Но трудясь друг на друга, обособленные товаропроизводители, тем самым вступают друг с другом в производственные отношения. Поэтому стоимость есть отношение между людьми. Но обнаруживает она себя, как и труд товаропроизводителя – свой общественный характер лишь через обмен продуктов труда.

Закон стоимости и его функции

Закон стоимости это объективный закон, регулирующий связи между товаропроизводителями, распределение и стимулирование общественного труда в условиях товарного производства. Согласно данному закону, производство и обмен товаров осуществляются на основе их стоимости, величина которой измеряется общественно необходимыми затратами труда.

Естественной мерой труда является рабочее время. Но стоимость создается не просто трудом, а общественным трудом. Выражение «общественный» означает в первую очередь то, что величина стоимости измеряется не индивидуальными затратами труда того или иного производителя, а общественно необходимым рабочим временем.

(Общественно нормальными (или типичными) условиями производства являются те, при которых создается подавляющая часть товаров данного вида. Это, как правило, средние условия. Только в этих условиях производитель, обладающий средней умелостью и работающий со средней интенсивностью, за час труда создает стоимость, равную одному общественно необходимому часу. Если же производственные условия не соответствуют общественно нормальным (лучше или хуже их) или если умелость работника и интенсивность его труда выше или ниже установившейся в обществе средней величины, то в этом случае созданная им за час труда стоимость будет соответственно больше или меньше.

Иными словами, единицей общественно необходимого рабочего времени (эталонным часом) является не астрономический час. Это час труда, совершаемый при типичных производственных условиях, среднем

уровне умелости работника и интенсивности его труда. Если в продукте индивидуального рабочего часа представлена лишь половина общественного рабочего часа, то стоимость этого продукта будет вдвое меньше, чем стоимость, создаваемая за эталонный час. Иными словами, более производительный труд за данный промежуток времени всегда создает большую стоимость, чем менее производительный.

Общественно необходимое рабочее время выступает в роли своеобразного общественного норматива, который выявляется на рынке и в который товаропроизводители должны укладываться. Лишние затраты труда не создают стоимости, то есть не признаются обществом, отсекаются им. На рынке никто не будет оплачивать фактические затраты труда, превышающие те, в которых обходится производство основной массы товаров данного вида.

В стоимости товара представлен простой труд. Под простым трудом понимается труд, не требующий специальной подготовки.

Он неодинаков в разных странах и в разные периоды. Но для каждого определенного рынка (будь то внутри страны или за ее пределами), на котором происходит выявление стоимости, простой труд есть нечто данное. Он является той исходной базой, к которой приравниваются все виды более высокого по квалификации, то есть сложного, труда. Следовательно, сложный труд предстает как возведенный в степень или помноженный простой труд. За единицу времени он создает большую стоимость, чем простой труд. Сведение сложного труда к простому совершается на рынке постоянно вместе с приравниванием индивидуальных затрат к общественно необходимым.

3. Деньги, их происхождение и сущность. Функции и виды денег.

Деньги представляют собой законченную форму всеобщего эквивалента, общий товар, с потребительной стоимостью которого крепко срослась эквивалентная форма собственности. Только через обмен на деньги можно установить, что, по сути, товары являются продуктами труда.

Денежная система – форма организации денежного обмена в стране,

которая закреплена национальным законодательством. Она включает:

1) денежную единицу – установленный в законодательном порядке денежный знак, который служит для выражения цен всех товаров.

2) эмиссия денег - чеканка полноценных монет и выпуск в оборот наличных в виде бумажных купюр

3) масштаб цен – фиксированное количество материала

4) денежная масса – весь объем выпущенных в оборот метал. монет и бумажных денег

В экономике любой способ пригоден для взаимных учетов, определяется деньгами. Принято выделять следующие виды денег и их заменителей.

Виды денег:

1) металлические денежные знаки, сделанные из металла, имеют законодательно определенный вес, форму, состав металла. Используется как способ платежа или обращения.

2) бумажные – провозглашенные правительством как обязательное для предпринимателя средство оборота и законный вид платежа. Имеют установленный государством курс

3) электронные – используются их собственником в электронной системе банковских услуг. Оборачиваются через введение в сферу расчета компьютерной техники и современной системы связи

4) банковские – функционируют в значительной степени на безналичных счетах. Деньги эк. субъектов записаны на спец. Счета этих субъектов в коммерческих банках.

Суть денег как всеобщего эквивалента раскрывается в функциях, которые они выполняют:

1) Денежная мера стоимости в первую очередь они служат материалом для выражения стоимости всех произведенных в обществе товаров. Эту функцию выполняют потому, что сами являются товаром, на производство которого тоже затрачен труд. Чтобы оценить стоимость

овцы/топора, нужно сопоставить ее со стоимостью денег. Стоимость товара, выраженная в деньгах, называется ценой. В основе цены лежат общественно необходимые издержки труда. На цену влияет не только стоимость. На рынке – это соотношение спроса и предложения на товар (Выступает как общепринятая мера/единица учета стоимости разных товаров. Цену любого товара выражают через деньги.

2) Способ накопления - накопление денег может устанавливаться разными мотивами, в том числе и страстью к обогащению, корыстолюбием, но есть и экономическая причина, толкающая товаропроизводителей создавать определенный денежный резерв. Дело в том, что количество денег, необходимых для нормального процесса товарного обмена не остается неизменным. Поэтому возникает необходимость выводить излишек налички или привлекать дополнительное количество денег в обращение.

3) С развитием товарного оборота момент реализации товаров все чаще отрывается от момента их оплаты. Это значит, что товар продается в кредит. Продавец становится кредитором, а покупатель – должником. Чтобы погасить задолженность нужно накопить определенное количество денег. В этом случае деньги становятся средством платежа. Функция средства накопления одновременно становится функцией средства платежа.

(Действуют в сфере обмена, обслуживая процесс реализации товаров. Способствует углублению разделения труда и является основой всей системы кредитования.)

4) Функция средства обращения - служат посредником в обмене товаров. С появлением денег бартер принял форму товарного оборота (Т-Д-Т). Продав что-либо одно, купить можно у другого. Получив деньги, можно подождать с покупкой, купить сразу, продать на одном рынке, а купить на другом. В конце концов акты обмена соединяются в единый в единый процесс товарного оборота. В этом процессе деньги постоянно находятся в движении (от одного к другому), осуществляя денежное обращение

5) Деньги – способ накопления (можно сберегать, чтоб в будущем купить товары или превратить в капитал. Расширяют возможность принятия экономических решений субъектами.

6) Функция мировых денег – с развитием МРТ товарн. общ. выходит за национальные рамки и деньги начинают обслуживать международную торговлю, т.е. выступать как мир. д. и использоваться как общее средство платежа.

Чтобы товар считался деньгами и мог выполнять соответствующие функции он должен обладать такими качествами:

1. Портативность – деньги должны не только находиться в движении, но и обладать таким размером, весом и другими химическими и физическими свойствами, чтобы легко транспортироваться.

2. Определенность. Все граждане государства должны признавать данный товар как способ взаимных расчетов. Только в этом случае товар может претендовать на то, чтобы называться деньгами.

3. Долговечность - деньги должны быть такими, чтобы была возможность их долгосрочного сбережения.

4. Транспортабельность – деньгами могут быть товары, которые можно перевозить. (Исключение: земля сооружения и др. недвижимые товары)

5. Возможность сбережения: деньги не должны требовать затрат на сохранение

6. Стойкость - свойство денег сохранять свою стоимость при незначительных изменениях эк. условий в государстве.

7. Однообразие – государство должно иметь единые деньги за единицу измерения.

8. Возможность познания – товар, выступающий как деньги, должен обладать свойствами, позволяющему отличать настоящие деньги от фальшивых

9. Недостаточность – деньгами могут быть товары, которых постоянно не хватает для удовлетворения потребностей и которые трудно найти.

10. Свойство делиться – деньги должны делиться на мелкие единицы, что позволяет совершать любые операции.

11. Простота идентификации.

Контрольные вопросы:

1. Какие свойства товара Вы знаете и чем он отличается от продукта?
2. Товарное производство и его роль в различных способах производства.
3. Что такое деньги? В чем заключаются свойства денег?
4. Какие функции денег вам известны? Кредитные карты являются деньгами. Действительно ли это так?
5. Как рассчитывается количество денег в обращении?
6. Запишите и дайте объяснение уравнение учета денег (уравнение Фишера).
7. Какие из денег являются наиболее ликвидными? Какие виды современных денег вам известны?

Литература:

1. Экономическая теория : учебник для вузов / В. Ф. Максимова [и др.] ; под общей редакцией В. Ф. Максимовой. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва : Издательство Юрайт, 2022. – 592 с.

ЭБС Юрайт <https://urait.ru/bcode/488342> - режим доступа: по подписке

2. Экономическая теория : учебник для вузов / С. А. Толкачев [и др.] ; под редакцией С. А. Толкачева. – 3-е изд., перераб. и доп. – Москва : Издательство Юрайт, 2022. – 481 с.

БС Юрайт <https://urait.ru/bcode/488991> - режим доступа: по подписке

3. Журавлева, Г. П. Микроэкономика: учебник / под ред. Г. П. Журавлевой и Л. Г. Чередниченко. – Москва : ИНФРА-М, 2022. – 415 с.

Тема 9. Рыночная экономика: модель и реальность.

1. Сущность рынка. Принципы рыночной экономики.
2. Виды рынков, их классификация.
3. Рынок ценных бумаг.
4. Инфраструктура рыночной экономики. Виды бирж и их роль в рыночной экономике.

1. Сущность рынка. Принципы рыночной экономики.

Рынок – это институт, или механизм, сводящий вместе покупателей (предъявителей спроса) и продавцов (поставщиков) отдельных товаров и услуг; способ взаимодействия экономических субъектов, основанный на ценовой системе и конкуренции. Это особый механизм координации экономических действий; механизм взаимодействия покупателей и продавцов, который определяет цены и количество нужных товаров и услуг; взаимодействие покупателей и продавцов; совокупность экономических отношений по поводу купли-продажи товаров или услуг по ценам, которые формируются на основе взаимодействия спроса и предложения в результате конкуренции.

Рынок - это способ координации экономической деятельности людей в сферах производства и распределения разнообразных благ, их обмена для максимально возможного удовлетворения существующих потребностей. Нижеприведенная схема иллюстрирует основной рыночный принцип экономического взаимодействия производственных фирм и домохозяйств с помощью спроса и предложения на рынках производственных ресурсов и потребительских благ. Схема взаимодействия — замкнутый цикл непрерывного производства, распределения, обмена и потребления на основе рыночных принципов использования ограниченных ресурсов и выпускаемых фирмами благ конечного, индивидуального назначения, а также промежуточных продуктов для дальнейшей производственной

обработки.

Длительная история существования этой системы подтверждает, что ее важнейшим аспектом выступает способность достаточно эффективно решать большинство экономических проблем (рис. 1.).

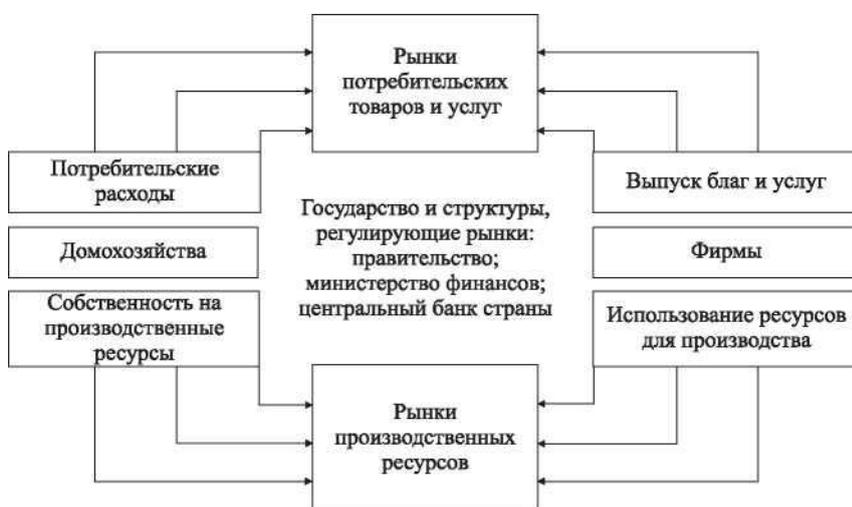


Рис. 1. Простейшая модель функционирования рыночной системы экономики на основе обмена производственных ресурсов и потребительских товаров

Принципы рыночной экономики:

1. Частная собственность.
2. Свобода предпринимательства и выбора.
3. Личный интерес.
4. Конкуренция.
5. Основной координирующий механизм - система ценообразования.
6. Ограниченная экономическая роль государства.

Рыночная система, в основе которой сохраняются приоритеты личных, индивидуальных экономических интересов получения выгоды, зиждется на конкурентном предпринимательстве, сопровождающемся не только прогрессом, но и разрушением производительных сил. Механизм обмена благ основан преимущественно на конкурентном ценообразовании и зависит от воздействия меняющихся экономических условий. При этом в отраслевом многообразии и в общеэкономическом масштабе рыночные отношения сохраняют свои коренные свойства и специфические черты. В этой системе, с одной стороны, сохраняется определенный порядок:

различные товары доставляются для рыночной купли-продажи в самые отдаленные точки, где в них нуждаются потребители, а с другой стороны, финансовые и кредитноденежные потоки обслуживают инвестиционные и производственные процессы. Основу рыночного механизма составляет следующая логическая схема: *Деньги — цены — спрос и предложение — конкуренция.*

2. Виды рынков, их классификация.

Виды рынков: рынок имеет сложную структуру. В зависимости от того, какой классификационный признак положен в основу определения рыночной структуры, можно выделить различные виды рынков.

По объектам рыночных отношений:

- рынок товаров и услуг;
- рынок природных ресурсов (в т.ч. рынок земли);
- рынок капиталов;
- рынок труда;
- денежный рынок;
- рынок ценных бумаг;
- рынок научно-технических разработок.

По соотношению конкуренции и монополии:

- рынок совершенной конкуренции;
- рынок несовершенной конкуренции (в форме чистой монополии, олигополии и монополистической конкуренции).

По территориальному признаку:

- региональные рынки;
- межрегиональные;
- международные;
- мировой рынок.

Рынки факторов производства. В состав рынков факторов производства входят рынки:

- зданий и сооружений производственного назначения;
- орудий труда;

- сырья и материалов;
- энергетических ресурсов;
- трудовых ресурсов;
- природных ресурсов.

Специфика функционирования рынка ресурсов заключается в следующем:

Некоторые виды ресурсов покупают и продают сами предприниматели (топливно-энергетические ресурсы, производственное оборудование). Земля, труд и денежный капитал продаются домашними хозяйствами, поэтому цены на эти ресурсы - определяющий фактор формирования доходов домохозяйств. Предложение каждого конкретного фактора производства имеет различную эластичность. Основная причина - в степени ограниченности и редкости ресурсов.

Спрос на ресурсы является производным от спроса на товары и услуги потребительского сектора, сделанные с использованием данных ресурсов.

На рынках факторов производства формируются особые цены: заработная плата - как цена трудового ресурса, ссудный процент - как плата за пользование капиталом, рента - как форма, в которой земля приносит доход, курс акций - как формируемая на фондовом рынке цена ценных бумаг.

Рынок труда - это система экономических отношений по поводу использования ресурса труда как товара. Поэтому понятие рынок труда охватывает отношения найма рабочей силы, систему профессионально-квалификационного воспроизводства трудового потенциала, государственную политику в области занятости, правовое регулирование занятости.

Основными компонентами рынка труда являются спрос и предложение труда, конкуренция и цена рабочей силы.

Рынок земли - это система отношений по поводу земли и ее недр. Земля невосполнима не имеет альтернативной взаимозаменяемости, количественно ограничена. Поэтому предложение земли абсолютно неэластично. Графически это выражается вертикальной кривой предложения. Потому что величина предложения фиксирована, то уровень равновесной цены на данном виде рынка целиком определяется спросом на землю. Спрос на земельные участки может определяться сельскохозяйственными нуждами, планами разработки

земных недр и использованием земельных участков для нового строительства. Форма, в которой земельная собственность приносит доход, называется земельной рентой.

Цена земли - расчет цены земли основан на сопоставлении показателей ренты и рыночной ставки банковского процента. Цена земли представляет собой капитализированную, т. е. превращенную в капитал, земельную ренту.

Рынок капитала. В литературе термин «капитал» используется в нескольких значениях. Он может трактоваться как совокупность благ производственного назначения, имеющих длительный срок пользования и используемых при производстве других благ. В этом смысле капитал входит в состав факторов производства. Термином «капитал» также может определяться и запас - материальных благ, и даже такие нематериальные элементы производства, как человеческие способности, образовательный и квалификационный потенциал (в этом случае речь идет о человеческом капитале). Под рынком капиталов на финансовом рынке понимают денежный капитал.

3. Рынок ценных бумаг.

Рынок ценных бумаг (фондовый рынок) - от других видов рынков отличается специфическим характером товара, который вращается. Ценная бумага (акция, облигация), с одной стороны, предоставляет право на получение дохода для ее владельца, а, с другой стороны, является обязательством выплатить этот доход для эмитента.

Основная функция рынка ценных бумаг - мобилизация денежных средств вкладчиков для организации и расширения производства. Рынок ценных бумаг выполняет и информационную функцию. Изменение курсов акций дает инвесторам информацию об экономической конъюнктуре в стране, определяя ориентиры для размещения своих капиталов. Анализ движения курсов акций крупнейших компаний страны сигнализирует об изменении экономической ситуации.

Акция - ценная бумага без определенного времени обращения, удостоверяющая участие в уставном фонде акционерного общества, подтверждает членство в акционерном обществе и право на участие в

управлении им, дает право его владельцу на получение части прибыли в виде дивиденда, а также на участие в распределении имущества в случае ликвидации акционерного общества.

Виды акций

По характеру распоряжения акции подразделяются на:

именные - их обращение фиксируется в книге регистрации в акционерном обществе, в которую вносят сведения о каждой именной акции, о владельце, времени приобретения акций, их количество в руках каждого акционера;

на предъявителя - в книге регистрируется только общее количество акций.

По характеру получения дивидендов и наличию права голоса акции делятся на:

простые (обычные) - дают право на дивиденды, колеблются в зависимости от результатов деятельности акционерного общества и величины полученной прибыли. Каждая обыкновенная акция - это один голос на собрании акционеров;

привилегированные - дают владельцу преимущественное право на получение фиксированных дивидендов, а также на приоритетное участие в распределении имущества АО в случае его ликвидации. Владельцы таких акций участия в управлении не принимают.

Другие ценные бумаги

Облигация - ценная бумага, удостоверяющая внесение ее владельцем денежных средств и подтверждает обязательство эмитента возместить владельцу номинальную стоимость этой ценной бумаги в предусмотренный в нем срок с выплатой фиксированного процента. Могут выпускаться государством (государственная ссуда) или предприятиями.

Казначейское обязательство (обязательство гос.казны) - вид долговых ценных бумаг на предъявителя, которые распространяются на добровольных началах среди физических и юридических лиц, удостоверяют внесение их владельцами средств в бюджет и дают право на получение фиксированного дохода. Выпускаются с целью мобилизации средств для пополнения доходов бюджета, покрытия бюджетного дефицита и оформления государственного долга.

Сберегательный сертификат (депозитный) - письменное свидетельство

банка о депонировании средств, которое удостоверяет право вкладчика на получение после установленного срока суммы депозита и процентов по нему.

Вексель - ценная бумага, которая удостоверяет безусловное денежное обязательство векселедателя уплатить после истечения срока определенную сумму денег владельцу векселя (векселедержателю).

4. Инфраструктура рыночной экономики. Виды бирж и их роль в рыночной экономике.

Понятие «рыночная инфраструктура»

Инфраструктура - система учреждений и организаций, то есть каналов связи, по которым беспрепятственно происходит движение материальных и финансовых ресурсов, движение продукта от производителя к потребителю. Производственная инфраструктура включает отрасли и виды деятельности, обслуживающих материальное производство: транспортные сооружения, складское хозяйство, связь, водоснабжение и др. Существует также социальная инфраструктура, к которой относят науку, здравоохранение, систему образования, учреждения культуры.

Инфраструктура рыночной экономики.

В условиях рыночной экономики существуют следующие институты инфраструктуры: в сфере товарного обращения - от розничной торговой сети до товарных бирж; на рынке труда в форме бюро по трудоустройству, центров по переподготовке кадров, бирж труда; в сфере обращения капитала - валютные и фондовые биржи, банки, небанковские инвестиционные и инновационные фонды; в сфере консультативного предпринимательства - маркетинг, информационные услуги, консалтинговые услуги по вопросам общего управления, администрирования, финансового и аудиторского консультирования.

Виды бирж и их роль в рыночной экономике.

Биржа - это рынок, организационно оформленный и регулярно функционирующий. В зависимости от товара, который вращается, различают несколько видов бирж. Ценными бумагами торгует фондовая биржа; товарами по стандартам и образцам - товарная биржа; валютные биржи (располагаются

при фондовых) остались лишь в некоторых странах (ФРГ, Франции), потому что практически операции с иностранной валютой перешли в руки банков.

Устав биржи определяет порядок управления, состав членов, условия их приема, создания и функции биржевых органов. Руководящим органом обычно является биржевой комитет.

Члены биржи – брокеры, маклеры и дилеры. Для поступления необходимы вступительные взносы и рекомендации старых членов биржи.

Товарная биржа - форма организации торговли товарами в соответствии с заранее установленными правилами. Товарная биржа - это хозяйственное объединение продавцов, покупателей и торговцев-посредников с целью создания условий для торговли, облегчения, ускорения и удешевления торговых соглашений и операций.

Различают товарные биржи специализированные (биржа нефти, биржа хлопка, биржа цветных металлов) и универсальные. По форме собственности биржи чаще всего выступают в форме акционерных обществ. Членами биржи являются ее акционеры. На товарной бирже по поручению клиентов сделки обычно заключаются через посредников.

Все сделки на товарной бирже учитываются, при этом регистрируются цены: продавца (запрашиваемая), покупателя (предлагаемая) и фактическая. Товарная биржа - не столько организация, продающая, сколько посредническая организация, соединяющая покупателя с продавцом, за что получает комиссионное вознаграждение. Кроме этого, биржа получает доходы за счет продажи брокерских мест, поступления учредительских взносов.

Фондовая биржа - это постоянно функционирующий рынок ценных бумаг (в основном акций и облигаций), на котором заключаются сделки по их покупке и продаже, и устанавливается их рыночная цена. Общее руководство деятельностью биржи осуществляет совет директоров. В своей деятельности она руководствуется уставом биржи, в котором определяются порядок управления биржей, состав ее членов, условия их приема, порядок образования и функции биржевых органов. Надзор за всеми сторонами деятельности биржи осуществляют комитеты: аудиторский, бюджетный, по биржевым индексам, опционам и др. Комитет по приему членов рассматривает заявки на принятие в

члены биржи. Комитет по арбитражу заслушивает, расследует и регулирует споры, возникающие между членами биржи, а также членами и их клиентами. Торговля ценными бумагами ведется по принципу аукционной продажи, то есть на открытых торгах право на их покупку получает тот, кто предложил наибольшую цену.

Контрольные вопросы:

1. Классификация рынков с использованием широкого круга признаков – от структуры хозяйства страны и уровня доходов к характеру взаимоотношений между продавцами и покупателями.
2. Назовите элементы и функции инфраструктуры рынка.
3. Сущность посреднической деятельности на рынке.
4. В чем заключаются особенности функционирования рынка ценных бумаг?
5. Что такое биржа, каковы ее основные функции? Дайте характеристику организационной структуры биржи.
6. Каким образом фондовая биржа обеспечивает перелив капитала между предприятиями и отраслями?
7. Все товары относятся к категории биржевых товаров? Что такое биржевая сделка?
8. Основные отличия между брокерами и дилерами.
9. Функции, цели и задачи торгово-промышленной палаты.
10. Классификация рынков с использованием широкого круга признаков – от структуры хозяйства страны и уровня доходов к характеру взаимоотношений между продавцами и покупателями.

Литература:

1. Экономическая теория : учебник для вузов / В. Ф. Максимова [и др.] ; под общей редакцией В. Ф. Максимовой. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва : Издательство Юрайт, 2022. – 592 с.

ЭБС Юрайт <https://urait.ru/bcode/488342> - режим доступа: по подписке

2. Экономическая теория : учебник для вузов / С. А. Толкачев [и др.] ;

под редакцией С. А. Толкачева. – 3-е изд., перераб. и доп. – Москва :
Издательство Юрайт, 2022. – 481 с.

БС Юрайт [https://urait.ru/bcode /488991](https://urait.ru/bcode/488991) - режим доступа: по
подписке

3. Журавлева, Г. П. Микроэкономика: учебник / под ред. Г. П.
Журавлевой и Л. Г. Чередниченко. – Москва : ИНФРА-М, 2022. – 415 с.

ЭБС ZNANIUM.COM

<https://znanium.com/catalog/product/1846438>

Учебное издание

КОНСПЕКТ ЛЕКЦИЙ
по дисциплине
«ОСНОВЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ТЕОРИИ»
для студентов направления подготовки
Профессиональное обучение (по отраслям),
профиль «Экономика и управление» (в 2-х частях).
Часть 2

С о с т а в и т е л ь:
Варнавская Дарья Сергеевна

Печатается в авторской редакции.
Компьютерная верстка и оригинал-макет автора.

Подписано в печать _____
Формат 60x84¹/₁₆. Бумага типограф. Гарнитура Times
Печать офсетная. Усл. печ. л. _____. Уч.-изд. л. _____
Тираж 100 экз. Изд. № _____. Заказ № _____. Цена договорная.

Издательство Луганского государственного
университета имени Владимира Даля

*Свидетельство о государственной регистрации издательства
МИ-СРГ ИД 000003 от 20 ноября 2015 г.*

Адрес издательства: 91034, г. Луганск, кв. Молодежный, 20а
Телефон: 8 (0642) 41-34-12, **факс:** 8 (0642) 41-31-60
E-mail: uni@snu.edu.ua **http:** www.snu.edu.ua

